

販売パートナー制度のご案内

株式会社ワイドテックでは、当社が独自開発したネットショップ構築運営ソフト「WideShop」を、EC ビジネスにご関心のある方へ販売 & 紹介して頂ける堅実なパートナー様を募集しております。

◆販売パートナー制度の概要

株式会社ワイドテック(以下、当社という)は、当社が独自開発製品のネットショップ構築運営ソフト「WideShop(SaaS版) / WideShop 購入版」販売に関する「販売パートナー制度」を導入し、パートナー様向けの適用サービスに対しては当社とパートナー様の売上アップ(更には社会貢献)に役立つよう、全国でパートナー様を募集しております。

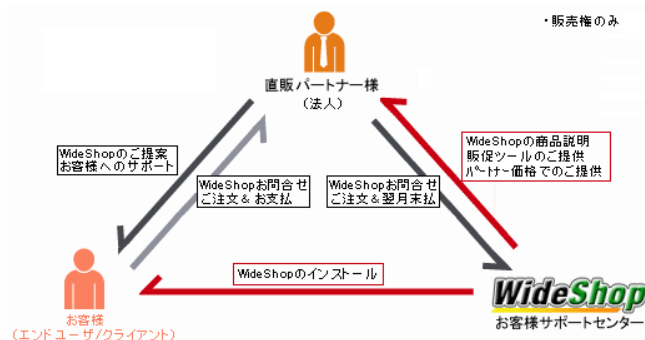
販売パートナー制度とは、パートナー様向けの適用サービスに対し、販売(又は紹介)実績により、販売商品を最大 40%割引価格でご提供(または販売商品価格の 10%をキャッシュバック)する制度です。

当社は、「WideShop」の開発元として販売パートナー様にはお客様のニーズに合わせた品質の高い製品とサービスのみならず、最新のマーケティング動向等も随時提供してまいります。「WideShop」は、パートナー様と相互協業をスムーズに発展させ、かつお客様にも更なるお喜びを与えるよう常に新化! 進化してまいりますこととお約束します。先ずはお気軽にお問合せ・お申込みいたしますよう、宜しくお願いします。

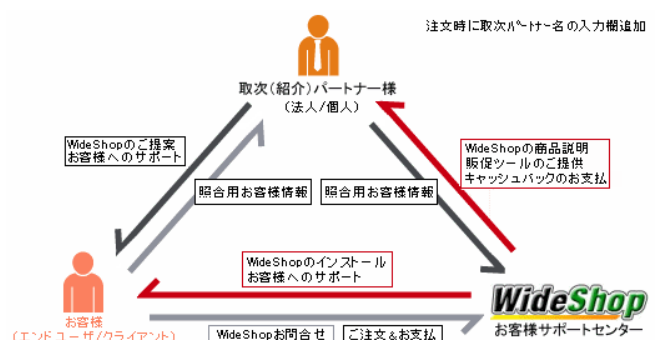
※販売パートナー様向け適用サービスの詳細については、後術する「パートナー様向け、適用サービスについて」をご参照ください。

◆販売パートナー制度の種類

(1)直販パートナー(ご注文代行+1次窓口)



(2)取次パートナー(紹介のみ)



◆直販パートナー(ご注文代行+1次窓口)

貴社の製品やサービスと一緒に「WideShop」を販売して頂ける企業様にお勧めです。無論「WideShop」単体での販売や単にご紹介だけの販売取次等、お客様のニーズに合わせたフレキシブルなご提案も可能でしょう。当社のお客様サポートセンターでは、直販パートナー様の「WideShop」営業活動、導入支援、各種フォロー活動などを積極的にサポート致します。直販パートナー様の役割としては基本的にパートナー制度適用サービスに対してお客様の1次窓口となり、営業からご請求までの一連の業務を行って頂くことです。

◆取次パートナー(紹介のみ)

「WideShop」のバナー等を貴社の運営されるWEB サイト上で紹介したり、ネットショップの起業やシステムの乗換えを検討しているお客様に対して紹介して頂くだけの簡単に始められる制度です。ご紹介後の電話やメールによるお客様へのフォロー活動は当社が行います。ご紹介いただいたお客様が成約した際は、販売商品価格の 10%をパートナー様に取次手数料としてキャッシュバック致します。なお、お客様がご注文頂く際に取次パートナー様の名称をご記入頂いた場合でも、同パートナー制度を適用致します。ご注文の際に「取次パートナー」名称をご記入頂いても「特定のパートナー様からご紹介頂いた」とお認めできます。



◆OEM パートナー制度やパッケージ製品化等をご希望の場合も、お気軽にご相談下さい。

「WideShop」を、貴社独自ブランド(製品やサービス)として販売できる制度です。
 契約の範囲内においては、独自の PR 活動、価格の自由設定、高い収益性など、パートナー様の事業に柔軟に対応できます。サポートから料金請求・回収までの一連の業務を行って頂く必要があります。
 パッケージ製品化など、この「WideShop」の誇る幅広いサービスラインナップを、ぜひ貴社ビジネスへ大いにご活用ください。

◆直販パートナーと取次パートナーの違い

区分	直販パートナー (ビジネスチャンスを広げるなら！)	取次(紹介)パートナー (手軽にはじめるなら！)
募集条件	法人	法人、個人(自営業)
契約形態	直販パートナー契約(WEB 上で規約に同意) ※取次パートナー契約も自動締結されます。	取次パートナー契約(WEB 上で規約に同意)
契約時の発生費用	特になし(※登録料、年会費は無料です。) 但し、上記契約形態の「WEB 上で規約に同意」して頂く方法以外で、パートナー契約書を 作成・交換することをご希望の場合は、収入印紙代(4,000 円)が別途必要になります。	
契約期間	特段の理由がない限り、1年毎に自動更新とします。	
パートナー制度参加及び契約維持条件	パートナー制度お申込時のパートナー規約にご同意頂くこと、かつ規約内容を誠実に遂行して頂くことです。	
販売実績・在庫管理	特に管理せず。完全成果報酬制。(※ノルマ制ではありません)	
メリット(特典)	1.適用サービスの新規注文のみならず、お客様の契約更新に伴い、継続的な収入が期待できる。新規注文及び契約更新が多ければ多いほど収益は大きくなる。 2.パートナー様の一製品としての販売も可能。(OEM 契約が別途必要) 3.販売商品を 10%~40%割引にてご提供。	1.すぐに簡単に始められる。お客様に「WideShop」を紹介する事からスタートできる。 2.お客様への細かな商品説明や面倒な請求処理の手続きなどは当社が担う。 3.販売商品価格の 10%を取次手数料としてキャッシュバックする。
	4 販促ツールをご提供 ・「WideShop」のカタログ ・販促用サイト(ショップデザインなどは販売パートナー様が行う) ショップ画面 http://partner.wideshop.jp/ パートナーID/ 管理者用画面 http://partner.wideshop.jp/ パートナーID/manager/ 5 パートナー様への営業・技術サポート対応	
お客様へのサポート	基本的にはパートナー様が対応	不要(当社が行います)
パートナー募集地域	全国(インターネット上)	

◆他社のパートナー制度とはここが違う

- ・当社の販売パートナー制度は、各パートナー様と WinWin の精神を大事にします。
- ・法人様でも個人様でも業種を問わずご契約できます。(簡単な事前審査は必要です。)
- ・審査用の書類提出や、加入料・保証料などの費用、契約獲得ノルマは一切ありません。
- ・直販パートナー様の場合は、受注案件ごとに直販と取次のどちらかを選択できます。
- ・当社はパートナー様からの技術的な質問等にも誠意をもってお答えし、問題解決できるまでサポートします。
- ・パートナー契約は自動更新ですので、新規契約件数が少ないからと言って契約を打ち切ることはありません。

◆販売パートナー契約の流れ

販売パートナーのお申込(「WideShop」ホームページ)

- ・まずは「WideShop」の販売パートナー募集ページより、「販売パートナーお申込みはこちらへ」ボタンをクリック
- ・販売パートナー制度の規約をお読みの上、ご同意頂きましたら「販売パートナー規約内容に同意する」にチェックし、パートナー種別を選択する等、必要事項を全て記入します。
- ・最後は記述内容を再確認の上、「販売パートナーを正式に申し込む」ボタンをクリックします。
- ・直ぐに当社より「受け付けました」との自動返信メールが届きますので必ずご確認ください。
- ・これで、販売パートナー制度へのお申し込みは完了です。



審査および契約手続きの開始

- ・お申込み頂きました企業様につきましては、パートナー制度の参加条件を満たしているかどうか、企業様のホームページ等を拝見しながら、簡単な審査をさせていただきます。特段のことがなければ手続きを進めさせていただきます。
- ・販売パートナー契約が成立された後でも、同企業様のホームページが明らかに契約条件を満たしていない、また契約条件を満たしているかどうかの判断がつかない時には、やむを得ず契約を解除させて頂く場合があります。



販売パートナー契約成立

- ・直販パートナーお申し込みの企業様には、審査後に直販パートナーIDをお知らせ致します。
- ・取次パートナーお申し込みの企業様・個人様には、審査後に取次パートナーIDをお知らせ致します。
- ・販促用のサイト情報もお知らせ致しますので、ショップデザインを行った上で、販促にご活用下さい。

ショップ画面 <http://partner.wideshop.jp/パートナー ID/>
 管理者用画面 <http://partner.wideshop.jp/パートナー ID/manager/>



いよいよ、パートナー活動を開始！

以上で販売パートナー契約のお手続きは全て完了です。後は良い結果を結ぶよう、お互いに最善を尽くしましょう。宜しければパートナー様のサイトに「WideShop」のバナーを掲載して下さい。ご希望のバナーサイズ等がございましたら、ご連絡いただければ別途ご用意致します。

(※バナーの掲載は、パートナー様の義務条件ではありません)

◆パートナー制度の適用サービスと適用期間

パートナー制度の適用サービスとパートナー価格の適用時期、および保有ライセンスの適用期間は次の通りです。

No	パートナー様向け、適用サービス(下記、No1.No2)		パートナー価格の適用時間		保有ライセンス 適用期間
			直販パートナー	取次パートナー	
1	WideShop(SaaS版)	WideShopとサーバー一式のレンタル	新規注文時、 利用期間延長時	新規注文時	契約継続中
2	WideShop 購入版	WideShop のみの販売	新規注文時	新規注文時	購入日から1年間
3	WideShop 購入版	サーバーのみレンタル	一般価格(パートナー価格適用対象外)		
4	WideShop(SaaS版)/ WideShop 購入版	新規注文時の初期費用	一般価格(パートナー価格適用対象外)		
5	WideShop(SaaS版)/ WideShop 購入版	機能追加オプション	新規注文時、 利用期間延長時	新規注文時	契約継続中
6	WideShop(SaaS版)/ WideShop 購入版	機能追加カスタマイズ	一般価格(パートナー価格適用対象外)		

※購入型の年間保守費用、WideShop(SaaS版)のカスタマイズ利用料はパートナー価格適用対象外

◆販売パートナー納品価格と適用ランク

パートナー価格適用ランク	新規注文/利用期間延長時の対象ライセンス(本数)が..	販売パートナー納品価格(支給額)		保有ライセンスの本数計算方法
		販売パートナー	取次パートナー	
Sランク	31本目~	販売商品価格の40%割引でご提供	取次手数料として販売商品価格の10%(一律)をキャッシュバック	<ul style="list-style-type: none"> ・新規注文時は本数をプラス ・利用期間延長時は本数変動なし ・契約終了時はその分本数減る ・本数 WideShop(SaaS版)/WideShop 購入版問わず ・WideShop 購入版は1年間のみ有効
Aランク	11~30本	販売商品価格の30%割引でご提供		
Bランク	6~10本	販売商品価格の20%割引でご提供		
Cランク	2~5本	販売商品価格の10%割引でご提供		
Dランク	1本目	パートナー価格適用なしで購入必要		

◆割引価格での入金日や取次手数料の支給日

パートナー価格支給	直販パートナー	取次パートナー
入金日/支給日	新規注文や利用期間延長の案件発生月の翌月25日	お客様からご入金頂いた月の翌月25日
入金/支給方法	パートナー様から当社指定の銀行口座に当該案件の合計金額を振り込んで頂く	当社からパートナー様ご指定の銀行口座に当該案件の取次手数料としてキャッシュバック

◆「WideShop」のインストール(ご納入)時期

「WideShop」のインストール完了時期

直販パートナー様の場合はご注文確認後、取次パートナー様の場合はお客様からのご入金を確認後、2営業日以内に ご指定のドメイン名で「WideShop」をインストール致します。但し、購入型をご注文の場合で、かつ当社指定のサーバではなく他社サーバをご利用の場合は、「WideShop」動作環境などを確認・調査する必要があるため、2営業日を越える可能性がございます。その場合はインストール完了予定日を改めて調整させていただきます。

◆ご注文からインストールまでの流れ(直販パートナー様の場合)

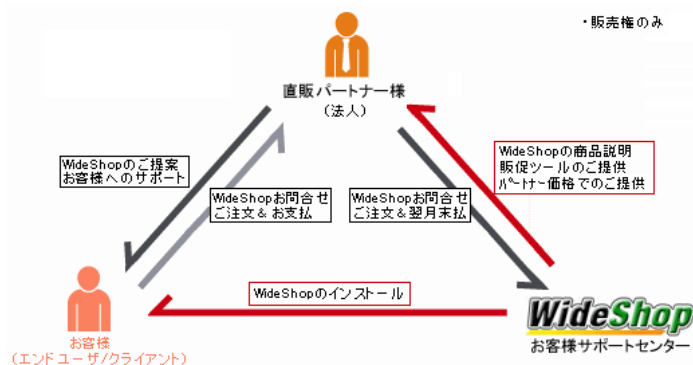
パートナー価格(割引価格/取次手数料)の適用方法は、直販パートナーと取次パートナーでそれぞれ異なります。ご注文から「WideShop」のインストール(または利用期間延長)までを手順に沿って説明します。

1. パートナー様からの「新規注文」ご依頼時

・直販パートナー様は、お客様からお申込みの依頼がありましたら、「WideShop」ホームページにて(必ず直販パートナー様のIDからログインして)新規注文を行って下さい。

・当社は、ご注文メールを確認後、2営業日以内に当該案件のパートナー価格(割引価格)をメールでお知らせしますとともに「WideShop」をご指定のドメインでインストールします。

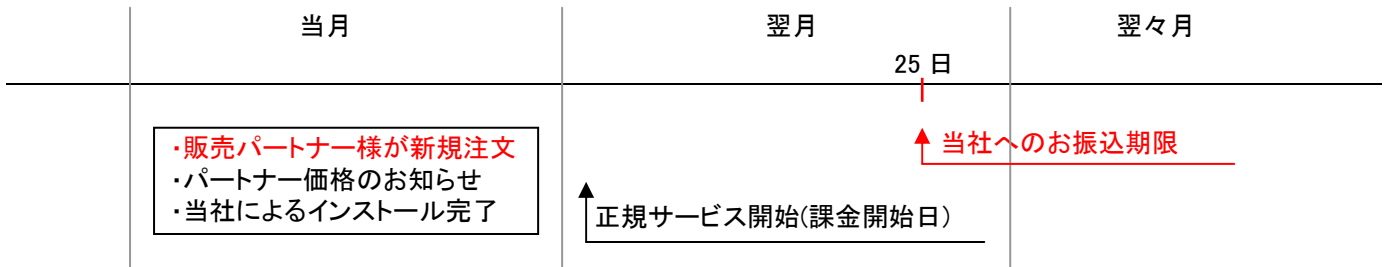
※インストール時期の詳細は前述の「WideShop のインストール(ご納入)時期」をご参照下さい。



- ・直販パートナー様は、そのパートナー価格をご注文月の翌月 25 日までに当社指定の銀行口座に振り込んで頂きます。
※領収書は発行致しません。



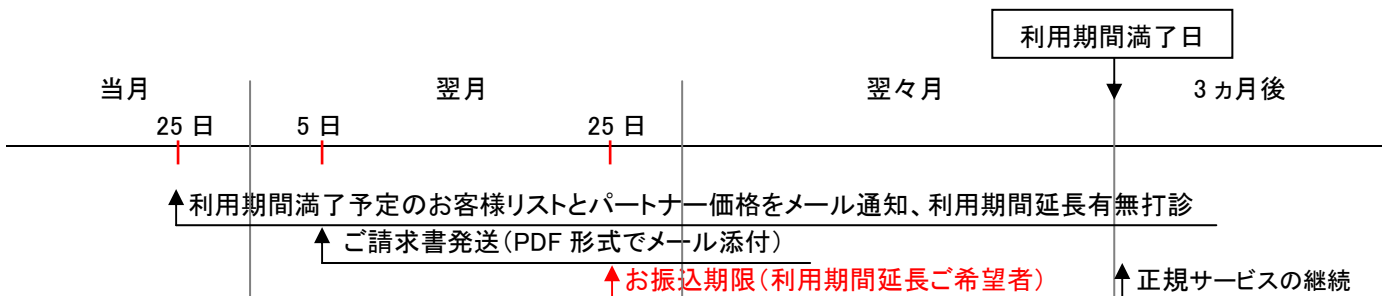
- ・正規サービス開始（課金開始）日は、当社による「WideShop」インストール完了日の翌月 1 日からとします。



2. パートナー様からの「利用期間延長」ご依頼時

- ・利用期間満了予定日が翌々月末日と迫ってきたお客様に対しては、当月 25 日にその旨をパートナー様にメールにて通知しますとともに、利用期間延長の有無も打診します。メール通知内容には、利用期間延長時のパートナー価格も同封します。
- ・利用期間延長の有無打診に対するご返信は、翌月 4 日までとします。
- ・上記の期日までパートナー様からご返信がなかった場合は契約終了の予告メールをお送りします。
- ・利用期間延長のお申し出のあったお客様に対しては、パートナー様へ（割引価格にて）ご請求書を発行します。（ご請求書は、PDF 形式でメール添付）
- ※ご請求書の請求日（基本は翌月 5 日前後）は、パートナー様ご希望日に合わせることも可能です。

- ・パートナー様は当社からのご請求に対し、翌月 25 日までには必ずご入金をお願い致します。お振込が遅れた場合は、サービスを継続できなくなる上、サイト復旧にも日数がかかります。



3. 販売パートナー価格の適用例

一度に複数のご注文を頂き、かつその注文数(合計)が各ランクの範囲を超えた場合は「ダブルボーナス」!!

- ・パートナー価格のランク付けは「現在の保有ライセンス」と「新規注文/利用期間延長」の本数により変動します。
- ・通常、最初の 1 本目のご契約時はパートナー価格適用対象外となりますが、初月に 2 本以上のご契約を頂いた場合は、1 本目もパートナー価格の対象とさせていただきます。
- ・WideShop の利用期間満了時や、WideSho 購入版の保有ライセンス適用期間(購入日から 1 年間)終了時のお客様が現われた場合は保有ライセンス数は減ります。

(例)

前月までの保有ライセンスが 1 本で、かつ当月に 5 本新規ご注文頂いた場合は、合計 6 本となるので B ランクに昇格します。なお、追加 5 本に対してはパートナー価格を全て 20% 割引で適用致します。更に前月の保有ライセンス 1 本も当月より利用期間延長となる場合は、新規注文の 5 本と共に合計 6 本ともパートナー 価格を 20% 割引を適用する事になります。なお、初月から 6 本とも新規ご注文頂いた場合は、初月から B ランクとなり、6 本全てに対して 20% 割引にてご提供致します。

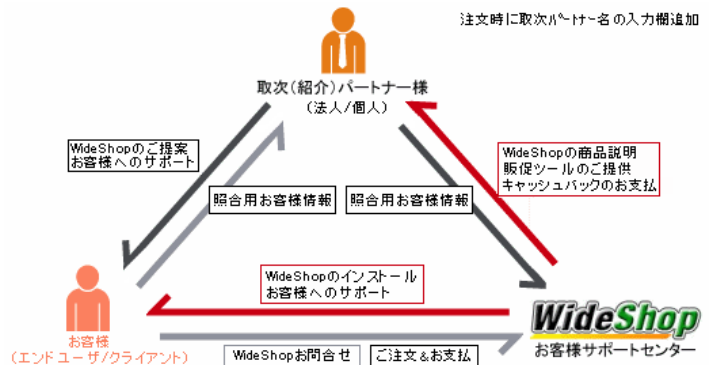
- 商品は定価での販売をお願いいたします。但し、パートナー様の制作代行料やコンサルティング料などを上乗せしてご提案いただくことに関しましては、特に制限を設けません。

◆ご注文から導入までの流れ(取次パートナー様の場合)

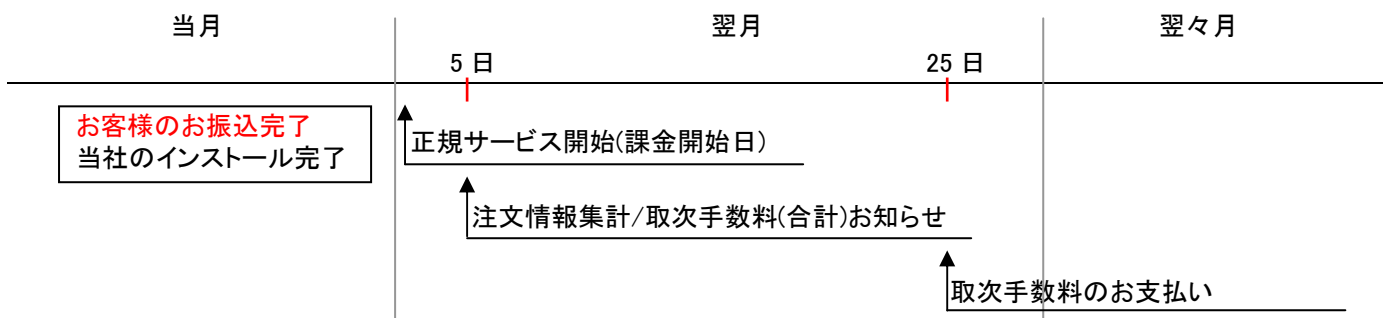
パートナー価格(割引価格/取次手数料)の適用方法は、直販パートナーと取次パートナーでそれぞれ異なります。ご注文から「WideShop」のインストール(または利用期間延長)までを手順に沿って説明します。

(1) お客様からの「新規注文」ご依頼時

- お客様が「WideShop」ホームページから適用サービスを新規にご注文する際は、取次パートナー様(紹介者名)も記入するようにして下さい。
- お客様が取次パートナー様名を記入し忘れる等の場合もあるため、お客様が注文される前に、取次パートナー様はそのお客様はそのお客様の情報を事前に当社にお知らせ頂ければ、確認し易くなります。
- 当社にご注文頂いたお客様のご指定サーバに「WideShop」を2営業日以内にインストールした上、取次パートナー様にもその旨をメールで通知致します。
- 当月のご注文情報をもとに末日で集計し、翌月

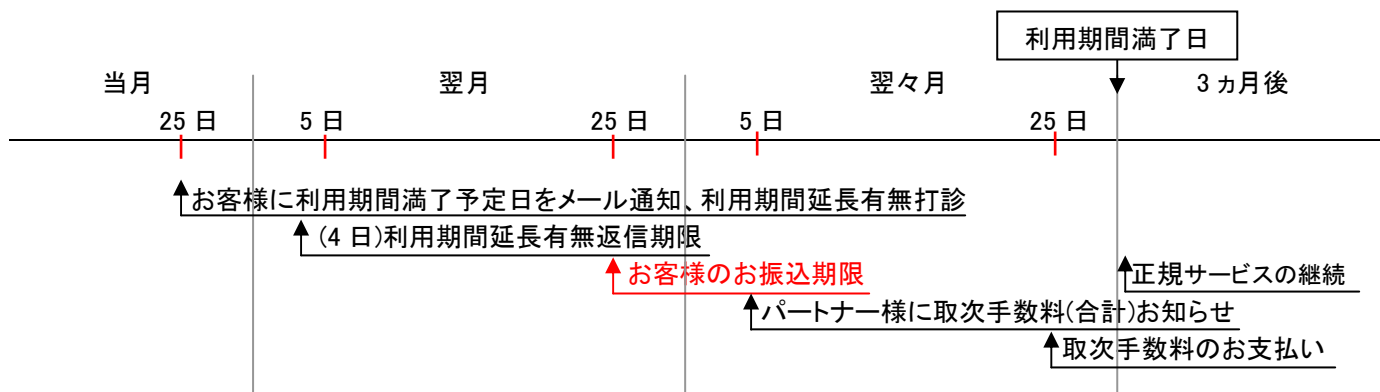


- 5日には(相互意識合せのため)取次パートナー様にキャッシュバックする取次手数料の予定金額をメールにてお知らせします。
- 当社は、取次パートナー様から「取次手数料の予定金額に相違ない」とのメール返答を頂いたら、翌月25日に取次パートナー様ご指定の銀行口座に取次手数料をお振り込み致します。



(2) お客様からの「利用期間延長」ご依頼時

- 利用期間満了予定日が翌々月末日と迫ってきたお客様に対しては、当月25日にその旨をメールにて通知しますと共に、利用期間延長の有無も打診します。
- 利用期間延長の有無打診に対するご返信は、翌月4日までとします。
- 上記の期日までお客様からご返信がなかった場合は契約終了の予告メールをお送りします。
- 利用期間延長のお申し出のあったお客様に対しては、ご請求書を発行します。(ご請求書は、PDF形式でメール添付)
- ※ご請求書の請求日(基本は翌月5日前後)は、お客様ご希望日に合わせることも可能です。
- お客様は当社からのご請求に対し、翌月25日までには必ずご入金をお願い致します。お振込が遅れた場合は、サービスを継続できなくなる上、サイト復旧にも日数がかかります。



◆お客様を増やしていくためにはこのように

- ・既存のお客様やお知り合いへのご紹介、ホームページでの PR、口コミなど、販売方法は特に問いません。
- ・パートナー様のホームページ等に貼り付けるための「WideShop」バナー素材も用意しています。
縦横サイズ等もご自由にご用命下さい。 ※バナー素材は、前述の 5 項(4)をご参照ください。
- ・受注される際には、「WideShop」のご注文だけではなく、WEB 制作代行やコンサルティング、運用代行などのサービスと合わせてご提案頂いても構いません。もちろん当社とのタイアップやその他のお問い合わせにも最優先で対応させていただきます。

※このような方にお勧めです

インターネットショッピング利用者が 7,000 万人を突破し、ますます増加している現在、ネットショップ(インターネットのお店)は、時間と場所を選ばず、資金的にも少ないリスクでスタートできる独立・起業の注目業種の一つです。

- ・これから独立・起業にチャレンジされるお客様
- ・既に大手ショッピングモール等で実績を上げているネットショップ様で、独自ドメインでオリジナルデザインのショップを開店し、ロイヤリティなどの経費を抑えながら更なる売上アップと利益アップを目指したいお客様
- ・ホームページを開設していて、インターネットを利用してお店を出したいと考えている個人のお客様
- ・初心者の方だけでなく、既存ショップのオーナーやモール出店からの乗り換えを考えているお客様